



概述

Auxergo 公司是一家立足于医疗领域、专注人因工程的研究型咨询公司。公司总部设在英国剑桥郡，并在中国上海市设有办事处，客户涵盖全球各类医疗企业。公司为拓展中国市场，并持续追求卓越成长和发展，正在寻找数名有才能的兼职业务经理加入我们。

角色与责任

- 经培训后可以理解 Auxergo 的服务和企业文化。
- 了解中国医疗市场状况。
- 与 Auxergo 潜在客户进行沟通与协调。
- 为 Auxergo 成功达成商业合作提供辅助。
- 工作地点不限，在北京市、上海市、浙江省、江苏省、广东省地区的人才优先。
- 工作时间不限。

技术技能要求

- 在市场和客户拓展方面有一定经验，有市场营销学相关学位或修过相关课程者优先。
- 有医疗器械及相关医疗领域工作经验者优先。另外我们也非常欢迎对医疗产品和服务有兴趣的其他专业人才加入我们。
- 在协调客户方面有一定的经验。
- 具有卓越的沟通技巧。
- 具备解决问题的能力。
- 能够与同事和客户建立良好关系。
- 工作态度严谨认真。



薪酬方式

我们提供高于行业平均水平的项目薪酬和较为全面的技能培训。如果您成功与客户取得联系，并辅助 Auxergo 成功签订项目合同，您将获得整个项目利润的 4% 作为薪酬。另外，Auxergo 将免费为您提供市场培训和后续的推荐信。

如果您的表现极为突出，例如一年之内联系并辅助 Auxergo 成功签订 4 项项目合同，您将有机会成为 Auxergo 的项目合伙人，获得高级薪酬并有机会在英国剑桥总部获得系统培训和岗位就职。

如何申请

如果您认为您有这方面的经验和能力，请发送您的简历至 recruitment@auxergo.com，并在邮件主题中标明“Auxergo 业务经理+姓名”。或添加并发送简历至公司微信：AuxergoUK，并留言标明“Auxergo 业务经理+姓名”。

我们诚挚欢迎您的加入！

公司网站：<https://zh.auxergo.com/>

公众平台：

